



Développement et pérennité des entreprises

Une des particularités du tissu économique français est la taille de ses entreprises ; elles sont, en moyenne, bien plus petites que celles de notre voisin allemand. Cette caractéristique est facteur de fragilité ; elle peut même être un handicap pour leur pérennité. Des solutions adaptées existent et des experts en ont fait un métier : le développement par croissance externe, complémentaire aux opérations de transmission d'entreprise, et le rapprochement par partenariat, réseau ou fusion.

Les entreprises ont besoin de conseils pluridisciplinaires qui travaillent en synergie complémentaire, mais surtout de partenaires pour les accompagner dans leur développement. Soutenu de conseils juridiques et financiers, le chef d'entreprise a besoin d'apprécier toutes les solutions possibles pour :

■ La cession et l'acquisition d'entreprises

- Stratégie de développement
- Evaluation d'entreprise
- Recherche d'acquéreurs et de repreneurs
- Assistance pré et post acquisition
- Due diligence

■ La transmission

- Optimisation fiscale
- Conseils patrimoniaux

■ Le financement

- Elaboration de business plan
- Recherche de financements

■ La recherche et la mise en place de partenariats, réseaux ou de fusions.

Les prestations proposées coordonnent des métiers complémentaires, orientés vers le développement des entreprises, grâce à la synergie d'un réseau interprofessionnel.

■ Diagnostic économique, financier, social et juridique

- Mise en évidence des forces et faiblesses
- Évaluation financière
- Projet d'optimisation de la valeur

■ Partenaires financiers

- Estimation des besoins liés au plan de développement
- Modélisation financière
- Conseil en financements

■ Conseil en stratégie

- Analyse du marché
- Recherche de partenaires

■ Conseil en gestion de patrimoine d'entreprise (et chefs d'entreprise)

- Conseil en structure d'entreprises

Transmission & Conseil propose un accompagnement confortant la bonne mise en place de la stratégie décidée et son optimisation dans le temps.

Au delà du suivi et du contrôle, il est nécessaire d'être réactif face à l'évolution du contexte économique et social et de susciter l'adhésion de toutes les parties prenantes aux projets, y compris les salariés.

L'accélérateur de croissance

En plus du conseil apporté à ses clients, il s'agit de trouver des synergies avec d'autres entreprises par des acquisitions, des rapprochements sous forme de partenariats, de création de réseaux ou de fusion.



Plus qu'une prestation, un engagement et un atout : le réseau ARKEYRUS

Convaincus que le partenariat, la croissance externe et la mutualisation de moyens et de compétences sont un axe fort de la croissance des entreprises, Persuadés qu'un conseil pertinent pourrait être un levier de développement des affaires, Assurés que la synergie d'entreprise permet de faire face à la concurrence, Jean-Luc SCEMAMA et ses associés de TRANSMISSION & CONSEIL ont créé le réseau interprofessionnel ARKEYRUS, composé d'experts-comptables, avocats, notaires et conseils en gestion de patrimoine, et préparent Le guide du routard de la transmission d'entreprise expliquant de façon pédagogique les enjeux nouveaux des entreprises afin de leur permettre de trouver de futurs partenaires, avec le carnet d'adresses utiles.



Pour plus d'informations

Votre contact : **Charles TERRIERE**
tél. 01 56 62 77 77
info@transmission-conseil.com
www.transmission-conseil.com

Ils apportent leurs expériences de conseil auprès des PME - PMI de plus de 30 ans, leurs expertises confirmées et complémentaires, ainsi que la confiance renouvelée de leurs clients.

L'entreprise et ses dirigeants trouveront une expertise pour poser, analyser et adopter des solutions de nature à permettre le développement et la pérennité de leurs activités et de leurs patrimoines.